

**Markgräfler
Winzer** EG

Wir suchen Sie.

Key Account Manager National (m/w/d)

Die Weinberge der Markgräfler Winzer eG erstrecken sich von Grenzach im Süden bis zum Batzenberg im Norden und somit verfügen wir über den größten Fundus an Markgräfler Lagen. Erzeugt werden unverwechselbare Markgräfler Weine, die das Lebensgefühl einer der schönsten Regionen Deutschlands erlebbar machen.

Zur Verstärkung unseres Teams und zur Weiterentwicklung unserer Organisation suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Key Account Manager national (m/w/d)**.

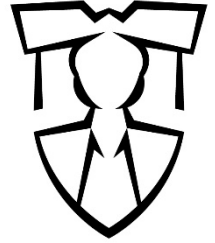
IHRE AUFGABEN

- Erarbeitung, strategische Weiterentwicklung sowie Umsetzung des Vertriebskonzeptes
- Aktive Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehung zu ausgewählten Key Accounts sowie Neukundengewinnung
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsinformationen sowie Umsetzung in die Vertriebsstrategie
- Erschließung von neuen Absatzmärkten und -kanälen sowie Ausbau des Vertriebsnetzwerks
- Direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung

WER SIE SIND

Sie verfügen über relevante, mehrjährige Praxiserfahrung im Vertrieb bzw. Key Account Management. Erste Führungserfahrung sind von Vorteil, aber auch Vertriebsprofis aus der zweiten Reihe geben wir eine Chance.

Sie bringen ein abgeschlossenes Studium (BWL, Handelsmanagement oder internationale Weinwirtschaft) oder eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung mit.



**Markgräfler
Winzer** eG

Ergänzend verfügen Sie über eine fundierte Branchen- und Marktkenntnis v.a. im deutschen LEH mit gutem Netzwerk. Weiterhin verfügen Sie über folgende Qualifikationen:

- Hohe kommunikative Kompetenz und verbindliches Auftreten
- Stark analytisches und konzeptionelles Denkvermögen
- Sehr gutes und analytisches Zahlenverständnis
- Fundierte Kenntnisse in der Anwendung der strategischen und operativen Vertriebsplanung (inkl. Aufbereitung der relevanten Kennzahlen, KPIs)
- Sehr gute Excel-Kenntnisse sowie versierter Umgang mit dem MS-Office-Paket und BI-Software
- Teamfähigkeit und Loyalität
- Eigeninitiative, hohe Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und ein hohes Maß an Flexibilität

WAS BIETEN WIR

Wir bieten Ihnen einen breitgefächerten Verantwortungsbereich in einem modernen wie dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen, wie effizienten Entscheidungswegen. Dies beinhaltet ein attraktives, leistungsorientiertes Gehalt, einen Dienstwagen, eine betriebliche Altersvorsorge sowie ein kollegiales und angenehmes Arbeitsumfeld.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, Ihren Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung an die untenstehende Adresse. Für Rückfragen stehen wir gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!

Markgräfler Winzer eG, Geschäftsführender Vorstand, Hagen H. Rüdlin, Winzerstr. 2, 79588 Efringen-Kirchen oder per E-Mail an h.ruedlin@markgraeflerwinzer.de